



# Histórico de Pagamentos

Na prática, veja como funciona o termômetro de pontualidade financeira!

## COSTURANDO A MELHOR NEGOCIAÇÃO CRÉDITO FINANCEIRO & MERCANTIL

A pandemia dos últimos anos estabeleceu mudanças importantes na economia mundial. No Brasil, o **empreendedorismo registrou recordes\*** e as **fintechs cresceram exponencialmente** – a digitalização chegou forte junto com os auxílios emergenciais.

E foi exatamente uma **fintech** focada em **crédito PJ** que dividiu um enorme desafio com a gente: **como ter mais segurança** para oferecer capital a uma empresa de **aluguel de máquinas de costura?**



\* <https://agenciabrasil.ebc.com.br/economia/noticia/2020-10/pandemia-faz-brasil-ter-recorde-de-novos-empresendedores>



Para ajudar, decidimos entender melhor o **cliente final**: o CNPJ queria capital para **comprar mais máquinas** e **conquistar novos clientes** com alugueis de longo prazo.

Em **consulta ao nosso relatório de crédito**, a fintech enxergou um cenário animador sem maiores problemas aparentes – apenas um número crescente de consultas.

Será que esse indicador representa risco? Será que a visão é suficiente para **garantir um bom negócio para a fintech?**

## Consulta tradicional



Cadastral ✓

sem inconsistências



Consultas ✓

em crescimento



Negativo ✓

nada consta

Por aqui, decidimos **costurar** uma forma de **aumentar a visão** da fintech: **pegamos os alfinetes** e marcamos todos os **ajustes** necessários no nosso relatório.

Assim, indicamos o uso das visões de

→ **HISTÓRICO DE PAGAMENTOS**  
FINANCEIRO | COMERCIAL



Com o detalhamento dos **compromissos assumidos com instituições financeiras**, foi fácil ver que **a maioria dos contratos é de empréstimo e 80% ainda estão ativos**, com **valor total entre R\$ 100 mil e R\$ 200 mil**.

**Mais da metade** deles foram pagos **com pontualidade acima de 90%**, indicando um fluxo excelente apesar da alavancagem alta. Até aqui, a fintech entendia que essa era a visão mais relevante.

Na verdade, o maior diferencial para **bater o martelo** surgiu quando a fintech analisou as **negociações mercantis** – graças à nossa **parceria** com as principais empresas B2B.

A **pontualidade superior a 88%** nos negócios com outras empresas foi essencial para que a fintech decidisse confiar no parceiro que **aluga máquinas de costura**.



## ACORDO COSTURADO

A fintech que usou **Histórico de Pagamento Financeiro** e **Histórico de Pagamento Comercial** para tomar decisões mais seguras ajustou os prazos de pagamento e as taxas de juros, aumentou a garantia e concedeu o empréstimo.

SUCESSO PARA A FINTECH, **SUCESSO PARA O EMPREENDEDOR**



Experimente o

**Histórico de Pagamentos**

e potencialize as suas consultas de crédito!

serasa  
experian™