

HISTÓRICO DE PAGAMENTOS

Um termômetro de pontualidade dos compromissos financeiros e mercantis das empresas



Entenda o potencial de crédito de uma empresa a partir do seu comportamento financeiro e mercantil. Com as nossas soluções de **Histórico de Pagamentos**, suas consultas aos nossos relatórios ficam ainda mais completas, indicando as modalidades de crédito financeiro mais usadas e a pontualidade nas compras feitas a prazo.

As informações revelam o comprometimento dos clientes com **bancos e instituições financeiras** ou com as **principais empresas B2B** do mercado, para que você possa mitigar riscos operacionais e aproveitar as melhores oportunidades de negócio.

E tudo isso é possível graças à combinação dos dados do **Cadastro Positivo** com os da maior base de negativação e inadimplência do mercado brasileiro: a da **Serasa Experian**.



UM RAIO-X PARA EMPRESAS QUE QUEREM...

Potencializar oportunidades de negócio a partir de comportamentos de pagamento

Minimizar riscos oferecendo crédito só para quem tem bons hábitos de pagamento

Ter referências positivas antes de tomar a decisão de liberar crédito

PARCERIA EXCLUSIVA DE DADOS

A visão mercantil do **Histórico de Pagamentos** traz dados exclusivos, originários de parcerias que nós temos com as principais empresas B2B em atividade no país. Essas informações enriquecem ainda mais uma combinação de dados que já é poderosa, para que você tenha mais segurança na hora de conceder crédito, fazer negociações a prazo e assinar novos contratos.



CADASTRO POSITIVO

É um banco de dados gerenciado pelos bureaus de crédito que disponibiliza automaticamente as informações sobre compromissos assumidos por pessoas físicas e jurídicas no Brasil – pagos ou em andamento. Com o **Cadastro Positivo**, você consulta soluções que consideram os dados adicionais sobre os seus clientes para te ajudar a tomar as melhores decisões. O **Cadastro Positivo** foi regulamentado em julho/19.

OS PILARES DE DADOS EM NOSSOS PRODUTOS

BANCOS E FINANCEIRAS

EMPRESAS DE MERCADO E FACTORINGS

AVALIE CLIENTES NOVOS, ATIVOS OU INATIVOS...

...e saiba como eles se comportam em relação ao mercado antes de fechar um contrato ou fazer novas ofertas de crédito!



CLIENTE PJ CHEGOU: "QUERO COMPRAR A PRAZO!"

Hora de chamar o seu time de analistas de crédito!

Avaliação é feita com base em dados de negativação da Serasa Experian ou com o histórico de movimentações já realizadas (no caso dos inativos)

Começam as ligações para concorrentes do solicitante ou outras empresas com as quais ele se relaciona para buscar referências comerciais atualizadas

E também tem o pedido dos últimos boletos pagos, para ficar mais fácil de entender como anda a pontualidade da empresa em relação a esses pagamentos

Com as visões **comercial e financeira** do **Histórico de Pagamentos**, acabou a complicação. A gente chegou para **simplificar** e oferecer com agilidade essas **referências de pontualidade e comportamento de pagamentos!**

EXPERIMENTE!